

## Adidas dos EUA conheceram a Coopersete e fazendas da região

**Mozart de Melo, Maurílio Vaz, Nicole Podesta, Carolina Castro e Walisson, da CCPR, durante visita ao sistema de produção da Fazenda do Salvador: O produtor mineiro precisa de assistência técnica, recursos financeiros e engajamento dos laticínios para alavancar a produtividade**

**PÁGINA 13**



**Garanta forragem  
para os animais no  
decorrer do ano**

**PÁGINA 04**

**Redução da  
CCS: Desafio  
a ser vencido**

**PÁGINA 05**

**COOPERANDO, 55  
anos registrando  
nossa história**

**PÁGINA 08**

# PROMOÇÕES

## Farmácia Veterinária da COOPERSETE



**BULLMAX EPRINOMECTINA**  
4,8% - 500ML INJ.  
(DESCARTE ZERO)  
PARA: **R\$ 419,00**  
Compre 2, GANHE 1



**Colosso FC 30 1 LT**  
De: R\$ 208,50  
PARA: **R\$ 185,00**



**EZATECT 1LT**  
De: R\$ 797,00  
PARA: **R\$ 709,00**



**EZATECT 500 ML**  
De: R\$ 458,00  
PARA: **R\$ 407,00**



**PEN & STREP 50 ML**  
(penicilina + estreptomicina)  
De: R\$ 38,00  
PARA: **R\$ 31,90**



**LACTOFUR 50ML**  
De: R\$ 112,50  
PARA: **R\$ 99,00**



**CONTRATACK PLUS**  
500 ML INJ  
De: R\$ 675,00  
PARA: **R\$ 599,90**



**FIPROTAS 210**  
C/20 BRINCOS  
De: R\$ 155,00  
PARA: **R\$ 117,50**



**CONTRATACK PLUS**  
500ML INJ  
De: R\$ 359,00  
PARA: **R\$ 312,00**



**FLYTION 1LT POUR - ON**  
De: R\$ 59,00  
PARA: **R\$ 53,80**



**FLYTION 1LT**  
PULVERIZAÇÃO  
De: R\$ 178,00  
PARA: **R\$ 153,50**

**LIGUE: (31)**  
**3779-2370**

\*Ofertas válidas por tempo limitado ou enquanto durar o estoque

**COOPERATIVA REGIONAL DE PRODUTORES RURAIS DE SETE LAGOAS LTDA - COOPERSETE**

Rua Ulises Vasconcelos, 18  
35.700-030 . SeteLagoas . MG  
Telefone: (31) 3779-2350  
CGC: 24.989.477/0001-00  
Insc. Estadual: 672.044.576.0045

**DIRETOR PRESIDENTE**

Mauro de Melo Figueiredo

**DIRETOR FINANCEIRO**

Ivan Leão França

**DIRETOR COMERCIAL**

Maurílio Vaz de Melo

**CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO**

**Titulares:** Celso Aparecido Oliveira, Eduardo José Batista Maciel, Helvécio Marques, Marcelo Azeredo Barbosa, Paulo Rogério Campolina Paiva e Waldir Botelho. **Suplentes:** Luciano Drummond Procópio e Ricardo Augusto Araújo Drummond.

**CONSELHO FISCAL**

**Titular:** Túlio Márcio Pereira, José Aroudo de Paula e Adilson Guimarães Capanema. **Suplentes:** Marcos Adão da Silva, Consuelo Maria de Oliveira Dutra e Nilton de Freitas Maciel Tavares.

**COOPERANDO****Editor e Jornalista Responsável:**

Marcelo Guimarães dos Santos  
Reg. Prof. DRT: "MG 07484 JP"

**Conselho Editorial**

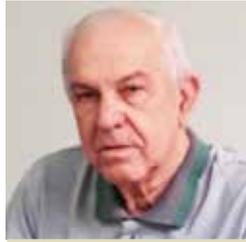
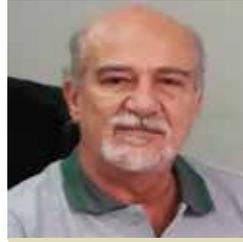
Édio Costa (Professor - UFSJ), Guilherme Viana (Jornalista - Embrapa Milho e Sorgo), Jadir Maurício Lanza Rabelo (Presidente Sindicato Rural), José Joaquim Ferreira - Juca (agrônomo), Marcelo Guimarães (Jornalista - CooperseTE), Maria Celuta Machado Viana (Pesquisadora - Epamig), Maurílio Vaz de Melo (Produtor Rural - CooperseTE), Ramon Costa Alvarenga (Pesquisador - Embrapa Milho e Sorgo), Tatiane Cristelli (Agrônoma - CooperseTE) e Walfrido Albernaz (agrônomo extensionista - Emater).

**Tiragem:** 1.000 Exemplares .  
**DISTRIBUIÇÃO GRATUITA**

**PRODUÇÃO E EDITORAÇÃO:**  
CNPJ: 28.931.334/0001-06  
WhatsApp: (31) 99901-2327

**Impressão:**  
Gráfica Formato  
Telefone: (31) 99268-8559.

**A Revista COOPERANDO não se responsabiliza pelas matérias assinadas.**

**Mauro****Ivan Leão****Maurílio**

# Cooperativismo é bom negócio

A Organização das Cooperativas do Estado de Minas Gerais (Ocemg) lançou em julho o Anuário de Informações Econômicas e Sociais do Cooperativismo Mineiro 2024. A pesquisa apresentada mostra que Minas movimentou R\$ 129 bilhões em 2023, representando 12,6% do PIB do Estado. Um crescimento de 10%, comparado com 2022. Também que 88% dos entrevistados consideram o cooperativismo atual, moderno e inovador. E que 63% das pessoas afirmaram que o fato de um produto ou serviço ser de uma cooperativa influencia na sua decisão de compra.

Minas Gerais está dando uma lição e as oportunidades de crescimento são enormes nas áreas de grãos, café, carnes e leite. As cooperativas são cada vez mais vistas como organizações sólidas. O cooperativismo une resultados financeiros, bem-estar social e respeito ambiental. Em um período de

mudanças tecnológicas e desafios globais, oferece um futuro promissor para a economia local e a sociedade.

O presidente do Sistema Ocemg, Ronaldo Scucato, durante o lançamento e apresentação do Anuário, afirmou que "precisamos fazer com que a sociedade conheça melhor o cooperativismo, que é um pilar fundamental para a prosperidade social. Além disso, é necessário considerar a importância de termos políticas públicas que possibilitem ampliarmos ainda mais o nosso trabalho".

Parabéns, produtor associado. Você faz parte de um sistema eficiente, que impacta de forma positiva, de forma econômica e até como imagem, a sociedade. Vamos juntos construindo um futuro melhor.

Forte abraço!

**Mauro Figueiredo  
Ivan Leão  
Maurílio Vaz**

**TRATORLAGOS**  
PEÇA PARA TRATORIAS E IMPLEMENTOS

DESDE 1992 CUIDANDO DO SEU EQUIPAMENTO AGRÍCOLA.

MASSEY FERGUSON, FORD, VALMET, CBT E OUTROS

☎ 31 3771-1946 ☎ 31 3771-6853 ☎ 31 3773-5496 📞 31 98373-1184  
📍 Av. Dr. Renato Azeredo, 931 - Piedade, Sete Lagoas - MG

**RAILOC**

Andaimes  
Escoramentos  
Máquinas

**3774-1818**

# Garanta forragem para os animais no decorrer do ano

Em um sistema de produção animal em pastejo, as pastagens são, historicamente, o item que é mais deixado em segundo plano pelos produtores. Quando os preços da arroba ou do litro de leite caem, os produtores geralmente precisam ajustar seus custos para manter a viabilidade econômica da propriedade rural. Uma das primeiras áreas onde ocorre o corte de despesas é na reposição de nutrientes nas áreas de pastagens. Isso pode resultar em pastagens menos produtivas no longo prazo, impactando a qualidade e quantidade de forragem disponível para o gado, que, de certa forma, reflete na quantidade de áreas em degradação no país.

As áreas degradadas surgem a partir de diversos erros que são frequentemente cometidos pelos produtores, como a escolha da espécie forrageira inadequada, a ineficiência na correção da fertilidade do solo e principalmente no ajuste da oferta e demanda de alimento para os animais. A sazonalidade da produção de forragem gera períodos de excesso e de escassez, o que agrava esses problemas.

Em resposta à essas dificuldades, muitos pecuaristas adotam sistemas extensivos de baixa lotação para amenizar as variações de produtividade, mas isso resulta em baixa eficiência e rentabilidade. Com as restrições à expansão agrícola, a pecuária tem se intensificado, exigindo taxas de



■ Sazonalidade da produção gera períodos de excesso e de escassez

lotação mais altas, que necessita de um planejamento forrageiro adequado para equilibrar a produção de forragem com a demanda alimentar do rebanho.

O planejamento forrageiro tem como objetivo garantir um suprimento constante de forragem para os animais ao longo de todo ano, considerando as demandas nutricionais dos animais, as condições climáticas, a capacidade de produção das pastagens e as práticas de manejo, afim de evitar a escassez e a degradação das áreas. Esse planejamento se destaca pela capacidade de antecipar cenários adversos e elaborar estratégias para superá-los.

Nele são definidas as espécies forrageiras mais adequadas a serem utilizadas em um sistema de produção animal, em qual período do ano e com qual grau de intensificação. Ele pode ser dividido em três níveis: planejamento estratégico, planejamento tático e planejamento operacional.

O planejamento estratégico é aquele que envolve metas para 3 a 5 anos, ou seja, a longo prazo.

Nele se define metas para a produtividade, estabelecendo a quantidade de forragem a ser produzida em cada área, a taxa de lotação, a produtividade animal e a quantidade de forragem que esses animais necessitam.

No planejamento estratégico é definido o método de pastejo, o local, o ano e a forrageira a ser implantada, além de ser definido a melhor época para a compra e venda de animais, por exemplo. Para realizar esse planejamento, deve-se levar em consideração o tamanho da área, a topografia, o solo, as forrageiras a serem implantadas, a adubação e as condições climáticas da região.

O planejamento tático envolve metas de médio prazo e é objetivado em ajustar as metas realizadas no planejamento estratégico e executar o que foi planejado anteriormente.

Nesse momento, as sementes, insumos e materiais necessários para execução do planejamento estratégico devem ser adquiridos. Além disso, nele é realizado as alterações necessárias de acordo

com a realidade do momento, como alterar a data de compra e venda de animais devido a entraves que possam surgir, alterar a área ou o método de pastejo.

O planejamento operacional é o realizado a curto prazo. São as decisões tomadas no dia-a-dia da fazenda, como o tempo em que os animais ocuparão a área e o tempo em que a área descansará, a intensidade em que o pastejo é realizado e as mudanças dos animais entre lotes. Um erro comum cometido por muitos produtores é utilizar apenas este nível de planejamento, sem realizar as etapas de planejamento anteriores, o que faz com que ele passe por situações inesperadas.

O planejamento forrageiro deve ser o ponto de partida na preparação de um sistema de produção e pode se adaptar às condições variáveis que não podem ser controladas, como o clima, por exemplo.

Embora o planejamento forrageiro não possa prever exatamente o futuro, ele permite a comparação de alternativas, estabelecimento de metas e identificação de limitações, o que é essencial para a sustentabilidade e para o sucesso da atividade pecuária.

A implementação desse planejamento contribui para suprir as dificuldades dos produtores e identificar maneiras de oferecer alimento de qualidade e em quantidade ideal durante todo o ano para os animais.

## CURSOS SUPERIORES

ENGENHARIA AGRÔNOMICA  
ENGENHARIA AMBIENTAL  
ADMINISTRAÇÃO RURAL  
AGRICULTURA  
PAISAGISMO E JARDINAGEM  
GESTÃO DO AGRONEGÓCIO  
SANEAMENTO AMBIENTAL

GESTÃO AMBIENTAL  
PECUÁRIA  
BIOMEDICINA  
ENFERMAGEM  
FISIOTERAPIA  
NUTRIÇÃO  
AGRONOMIA



**Parceiro  
AVANCE**

Sete Lagoas – Fone: (31) 3771-5554 | 99809-8180

Gestor Prof. Mestre Carnot Guedes

# Redução da CCS: Desafio a ser vencido

O controle da mastite é fundamental para garantir a maior produção e a excelência na qualidade do leite.

Em 2021, a mastite continua sendo uma das maiores causas de perdas na atividade leiteira. Mesmo com todas as ferramentas de controle da doença disponíveis, o problema continua afetando grande parte dos rebanhos brasileiros. Mas, porque ainda temos elevadas contagens de células somáticas (CCS) do leite? O que está faltando para controlar esta doença?

Quando avaliamos o que foi realizado em outros países, observamos que bactérias muito contagiosas como, por exemplo *Streptococcus agalactiae*, foram erradicadas e que um controle efetivo de *Staphylococcus aureus* foi realizado. Na verdade, estamos falando de duas bactérias muito presentes nos rebanhos brasileiros e que têm sido responsáveis, em muitos casos, pela alta CCS do leite brasileiro. Desta forma, é preciso mudar este cenário porque as perdas para os produtores e para as indústrias de laticínios são muito significativas.

Além de reduzir a produção de leite devido às lesões que estas bactérias causam na glândula mamária, há também alteração na qualidade do leite, o que impacta na bonificação que o produtor poderia receber por CCS, CPP (contagem padrão em placas), teores de prote-

**Controle da Mastite em rebanhos leiteiros**

**O que fazer para garantir o controle efetivo da doença?**

- Avaliar mensalmente** os resultados de CCS do leite do tanque e realizar a análise individual do leite das vacas no dia da pesagem do leite. **Só controla quem monitora!!!**
- Avaliar o status** da glândula mamária das vacas (sadias, curadas, com mastite crônica ou caso novo de mastite). Fazer a cultura microbiológica e adotar as ações necessárias.
- Segundo os dados de CCS individual e de cultura microbiológica, **segregar, secar e tratar ou realizar o descarte**. Para estas decisões, é preciso monitorar todo mês!
- Garantir que os funcionários estejam treinados e as práticas corretas de manejo sejam padronizadas. Implementar **linha de ordenha**, ordenhando primeiro, os animais sadios.
- Melhorar a **comunicação** entre produtor, funcionários e técnico, padronizar as ações e buscar **orientação técnica**, sempre! **Lembre-se que o controle depende de todos!!!**

Profa. Mônica M. O. Pinho Cerqueira

ína, de sólidos desengordurados e totais. Com isto, perdem o produtor e a indústria que receberá um leite com pior qualidade.

Em vários meses, temos destacado a necessidade urgente de controlar a mastite subclínica e de, conseqüentemente, reduzir a CCS do leite das vacas. Apesar dos esforços e de alguns avanços, temos muito a melhorar. Isto é urgente e a hora é agora!

## Alguns passos para reduzir a CCS são importantes e necessários:

1. Analisar todo mês, a CCS do leite do tanque e verificar se ela está aumentando ao longo dos meses;
2. Realizar e avaliar, todo mês, a CCS individual do leite das vacas a partir de coleta de amostras no dia da pesagem do leite;

3. Interpretar e identificar as vacas que estão impactando mais a CCS do leite do tanque e aquelas que representam, principalmente, os novos casos de mastite (CCS maior do que 200.000 cels/mL pela primeira vez na lactação) e as vacas com infecção crônica (dois ou mais resultados de CCS maior do que 200.000 cels/mL). Estes animais devem ser ordenhados após as vacas sadias e curadas, ou seja, que apresentam CCS menor do que 200.000 cels/mL. As vacas curadas são aquelas que apresentaram CCS no mês anterior maior do que 200.000 cels/mL e no mês atual, CCS menor do que 200.000 cels/mL.

4. Fazer linha de ordenha: primeiro as primíparas e vacas sadias e curadas (CCS menor do que 200.000 cels/mL); depois, as vacas infectadas e por último, as que estão sendo tratadas com antibióticos. O leite destas vacas em tratamento deve ser descartado de acordo com o período de carência estabelecido pela bula.

5. Fazer cultura microbiológica e tomar ações dependendo dos resultados. No caso de detecção de *Streptococcus agalactiae* e/ou *Staphylococcus aureus*, ações adicionais como segregação, tratamento na secagem ou descarte são importantes.

**Fique atento, Produtor! Busque orientação técnica e lembre-se de que “Só controla quem monitora”!**

**Ponto churrasco**

**Avenida Antônio Olinto, 1.338**  
**Fone: (31) 99948-8984**

**TRATOR7**  
SOCIEDADE MARTINI & MACIEL

**PEÇAS PARA TRATORES**  
Massey Ferguson, Valtra, Ford, CBT e outros  
**Imprementos novos e usados**

**Fones: (31) 3773-4713 99624-7738 | 98334-9594**  
**Rua Carlos Antônio Giordani 1202 - Sete Lagoas**



# Barra do Riachão à Fazenda Quatro Anas



A chegada do claro da manhã trouxe muito ânimo aos cavalgantes, alegres, seguida das saudações de costume...

Os animais tinham ficado em fartas pastagens. Trazidos para o curral, escolhidos e ferrados dias atrás. O ajeito feito na sela pelo pessoal da Selaria Sete ficou fenomenal. Tropa selada, feitas as costumeiras orações, despediram. Seguido do Deus acompanhe, partiram.

Hora de descer a barranca e adentrar no rio. Hora de mostrar para meus medos que eles não sabem nada sobre a minha coragem.

Pensar em quê? Meditar, não tinha tempo pra nada. É atravessar e foi o que fizemos. Os cascos das éguas, vez por outra, lançavam um torrão sobre às águas limpas nesta época do ano. Saímos fora.

Sentado confortável em cima da sela, ia pensando. A felicidade não começa quando con-

seguimos o que queremos, mas assim quando aproveitamos o que temos.

Maquinezinho foi ficando para trás.

Numa encruzilhada em "Y" pegamos rumo à Palmito. Outra parada para água, alimentação e descanso dos animais. Algum tempinho delatado, partiram. O destino agora era o povoado de Periquito. Aragem morna, calorão.

Assim como os cavalgantes, a tropa também percebeu. O povoado de Periquito estava logo à frente. A tropa na estrada acomodada numa marcha suave cata, cata, cata, cata...

Assim, como as árvores trocam suas folhas, mas não perdem suas raízes, posso mudar opinião, mas sem perder princípios.

Em Periquito, alimentação água e descanso. O cavalgante cochilando em cima do cavalo. "É a terceira vez", falou o com-

panheiro mais próximo. O cavalo é sabido, sabia a situação, o perigo, alertando o cavaleiro em cima da sela, dando um suspiro alto, modificando o passo, repicando a cadência.

Em cima, corpo amolecido, como carga. As rédeas mais bambas do que o costume necessário, não era bom. Cochilo, sono solto, mais demorado. Mas nunca se sabia, a hora que uma codorna voaria, sem maldade mas por medo saindo, traiçoeira, perigosa para o distraído, debaixo do animal.

Dependesse do animal, levaria seu dono sem perigo. E o rapaz tá virado, nem dormiu. Virado é porque virou muitas; Cachaça, Cerveja, Campari, Catuaba. Orlando, Berenice, Juliana, Guilherme, Laura, Luiza, Mariana, Felipe, Regiane, Tania Mara, Poliana, Jonathan, receberam os cavalgantes. Fazenda Quatro Anas, ali na cabeceira do Jataí, no município

**“Assim, como as árvores trocam suas folhas, mas não perdem suas raízes, posso mudar opinião, mas sem perder princípios.”**

de Curvelo. Saíram do município de Jequitibá, atravessaram o município de Cordisburgo, chegaram ao destino.

Até aqui tudo bem, pois Deus todas as manhãs nos entrega o nosso maior presente, a Vida. E sob seus cuidados está tudo o que temos. Gratidão a Ele. Mas é assim, nós vemos o que somos, só veem as belezas destas paragens àqueles que tem belezas dentro de si. Com capricho, fazendo o melhor com as condições que temos.

Vou cavalgando pedaços de mim vou deixando...

## O PRODUTOR PERGUNTA, A EMBRAPA RESPONDE

\*Perguntas sobre pecuária de leite, par serem respondidas pelo Embrapa Gado de Leite, através desta coluna, podem ser encaminhadas para o Conselho Editorial do jornal COOPERANDO. As cartas devem ser entregues para Júnia (secretária da Diretoria), na Coopersete.



### É vantajoso formar pastos de capim-elefante com soja grão?

A associação com culturas anuais é prática comum para reduzir os custos da formação de pastagens. São conhecidos os resultados referentes às associações milho/setária, milho andropógon e arroz/braquiária, que propiciam uma pastagem razoável após a colheita da cultura. No entanto, com relação à associação capim-colonião/soja grão não há resultados que possam recomendar a sua utilização.

### Como fazer para aumentar o número de vacas prenhes no rebanho?

Propiciar condições de alimentação para que as vacas apresentem cio o mais rapidamente possível depois do parto (boa alimentação nos períodos pré e pós-parto), obter boa taxa de concepção (inseminação correta ou touro fértil) e manter o rebanho livre de doenças que provocam aborto.

### Como manejar uma capineira?

A manutenção de uma capineira em boas condições envolve a adoção de uma série de práticas, que vão desde a formação até o manejo e a utilização. Sessenta dias após um corte, o valor da capineira decresce rapidamente. Desta maneira, recomenda-se cortar a capineira quando ela atinge 1,60 m a 1,80 m de altura, ou 60 dias, com cortes baixos até cerca 5 cm acima do solo. O corte promove a retirada de nutrientes da área de produção, o que justifica as adubações de reposição. Capineiras bem adubadas e manejadas dispensam arações e gradagens com o objetivo de renová-las.

### O leite sujo é importante para os bezerros?

O leite “sujo” ou colostro é o leite produzido durante três ou quatro primeiros dias após o parto. É esse leite que garante a sobrevivência dos bezerros após o nascimento, pois eles nascem desprovidos de qualquer proteção contra os agentes causadores de doenças. Esta proteção chega aos bezerros justamente pela ingestão de colostro, que é rico em imunoglobulinas. Por isso é importantíssimo fornecê-lo o mais rápido possível após o nascimento.



**NEM UMA GOTA A MAIS  
NEM UMA A MENOS.  
TECNOLOGIA A FAVOR DO FUTURO.**

(31) 3774-7966 99567-0593

## IRRIGAÇÃO

Manual e Automatizada  
para paisagismo, lavoura e pastagem

Produtor Rural, aumente a qualidade e a produtividade do seu cultivo. Entenda como o Sistema de Irrigação pode alavancar os lucros da sua colheita. Financiamento facilitado em parceria com o SICOOB Credisete.

www.mangsete.com.br

Solicite uma visita técnica de nossa equipe @mangsete

# COOPERANDO, 55 anos de história

A primeira edição da Revista COOPERANDO (até novembro de 2021 era jornal) circulou em 25 de julho de 1969. A iniciativa foi da diretoria da Coopersete que, na época, tinha como presidente Antônio de Oliveira Silva (Valace), tesoureiro Euler José Abreu França e secretário Aluizio Tavares Maciel. Com 55 anos publicação ininterrupta, a COOPERANDO é o único – e principal – veículo de comunicação impresso da região de Sete Lagoas dedicado ao segmento rural.

“Não é de hoje a ideia de se publicar um informativo que pudesse tratar única e exclusivamente das relações entre cooperados e sua Cooperativa, além de uma necessária divulgação de orientações técnicas... De princípio, sua circulação será

mensal, cuja entrega se dará aos cooperados nos dias 25 de cada mês por ocasião do pagamento das folhas de leite...”, dizia a COOPERANDO na sua primeira página.

A edição primeira trouxe informações técnicas sobre Mamite, falou da Umbigueira, dos bons resultados que a assistência técnica da Coopersete teve com o plantio da soja junto a alguns associados.

**MAIORES FORNECEDORES** – Em junho de 1969, os cinco maiores fornecedores de leite eram Flávio Castello Branco Gutierrez, com média de produção diária de 3.750 litros de leite; Joaquim Henrique Nogueira, com 2.477 litros; Afonso Viana de Paula, com 873 litros; João Raimundo Dutra Reis, com 777 litros; e, Domingos Barbosa Mascarenhas, com 748 litros.



SENAR

## CAPACITAÇÃO

O Sindicato Rural de Sete Lagoas, através do sistema Senar Minas, realiza cursos de capacitação. Para mais informações, ligue para Tatiane Cristelli - Celular: (31) 99338-5936 - ou no Sindicato, pelo fone: (31) 3773-4176



■ “Horticultura Implantação e Tratos Culturais”, outra capacitação em Funilânida, entre 9 e 13 de setembro, com a instrutora Virgínia Dutra



■ “Saúde e Atenção ao Idoso”, foi o curso realizado pelo Senar entre 2 e 6 de setembro, no Cras de Inhauma. Instrutora: Letícia Tupinambás

Encontre a Revista COOPERANDO em [www.cooperando.agr.br](http://www.cooperando.agr.br)

SenseHub® Dairy



# ACESSO A NOVA VERSÃO DO SEU REBANHO.

• Detecção  
de animais no cio.

• Informações  
sobre estresse  
térmico.

• Melhor momento  
para inseminação.

• Detecção  
precoce de doenças.

• Alertas sobre  
a dieta do rebanho.

< É hora de monitorar o seu rebanho e garantir maior rentabilidade ao seu negócio com mais liberdade para a sua produção! >

E agora a família cresceu:  
Conheça o **SenseHub® Dairy Youngstock**,  
o novo monitoramento para bezerras!

+ **Pecuária atualizada**  
com sucesso. +



SAIBA MAIS:



**MSD**  
Saúde Animal

## FORNECEDORES

# MAIORES

produtores no mês de AGOSTO/24

PRODUTOR	VOLUME MENSAL ....	DIÁRIO
001 Huguete Emiliene Noronha Guarani.....	1.038.783	33.509
002 Mauro Antônio Costa de Araújo .....	768.912	24.804
003 Marcelo Candiotto Moreira de Carvalho.....	140.347	4.527
004 Carlos Maurício Vasconcelos Gonzaga.....	98.721	3.185
005 Maria do Carmo de Oliveira .....	98.561	3.179
006 Ilacir Pereira de Amorim .....	81.639	2.634
007 Adilson Guimarães Capanema.....	65.297	2.106
008 Celina Puntel Candiotto de Carvalho .....	50.690	1.635
009 Rodrigo Nogueira Ferreira.....	37.065	1.196
010 Epamig.....	34.364	1.109
011 Sérgio França Leão .....	29.148	940
012 Flávio Bittencourt Tavares.....	27.112	875
013 Maurílio Vaz de Melo .....	24.526	791
014 Sylvio Romero Perez de Carvalho .....	24.437	788
015 Edimilson Lourenço de Freitas .....	21.476	693
016 Eymard Timponi França.....	19.836	640
017 Flávio Lisboa Peres.....	19.829	640
018 Celso Aparecido de Oliveira.....	19.471	628
019 Edson Lourenço de Freitas .....	19.061	615
020 Alexandre Lopes Lacerda.....	17.708	571
021 Ivan Leão França .....	15.223	491
022 Espólio de Joaquim Henrique Nogueira .....	11.412	368
023 Marcelo Azeredo Barbosa .....	10.679	344
024 Vera Lúcia Brandão Costa.....	10.428	336
025 Carmélio Portilho Maciel.....	9.702	313
026 Espólio de Vera Campolina Marques Ferreira .....	9.632	311
027 José Gomes Silveira .....	9.554	308
028 Luiz Fernando Pereira Gonçalves.....	9.463	305
029 Carlos Ribeiro de Matos .....	9.128	294
030 Hélio Pereira de Avelar.....	6.713	217
031 Júlio César Duarte de Paula .....	6.012	194
032 Antônio Edésio Martins de Figueiredo .....	5.907	191
033 Carlos Liboreiro Filho .....	5.888	190
034 Aparecida Conceição Cota Cruz .....	5.447	176
035 Felipe César Viana Oliveira e/ou .....	5.219	168
036 Nelson Oliveira Santos .....	5.217	168
037 Alcides Gonçalves de Souza.....	4.823	156
038 Túlio Márcio da Silva Pereira Filho .....	4.690	151
039 Luciano Drummond Procópio .....	4.677	151
040 Arísio Alves França .....	4.249	137
041 Rogério de Melo Figueiredo .....	4.168	134
042 José Aroudo de Paula.....	3.262	105
043 Luiz Nei Pereira da Silva .....	3.234	104
044 Eliana Viana Oliveira .....	3.212	104
045 Nilton de Freitas Maciel Tavares .....	3.190	103
046 Consuelo Maria de Oliveira Dutra .....	2.960	95
047 Ivan Moreira Braga .....	2.947	95
048 Antônio José Martins .....	2.912	94
049 Honório Gontijo de Lacerda .....	2.900	94
050 Waldir Botelho .....	2.868	93

# BONIFICAÇÃO

Produtores da COOPERSETE, com as melhores bonificações - AGOSTO/24

Luiz Antônio Bernardino de Souza.....	0,3252
Siderpa Energética e Agropecuária Ltda.	0,3121
Arthur Riuller Fernandes de Oliveira.....	0,2964
Vera Lúcia Brandão Costa.....	0,2954
Maria do Carmo de Oliveira .....	0,2946
Espólio de Geraldo Vazante .....	0,2944
Carlos Maurício Vasconcelos Gonzaga..	0,2918
Olavo Martins Figueiredo .....	0,2850
Marcelo Azeredo Barbosa .....	0,2834
Marcelo Candiotto Moreira Carvalho.....	0,2831
Mauro Pereira da Silva.....	0,2799
Milton Antônio Tavares .....	0,2762
Epamig.....	0,2701
Nelson Oliveira Santos .....	0,2625
Ivan Leão França .....	0,2551
Ednaldo dos Santos Tavares.....	0,2275
Adilson Guimarães Capanema.....	0,2102
Hélio Pereira de Avelar.....	0,1930
André Luiz dos Anjos Fonseca .....	0,1805
Sérgio França Leão .....	0,1699

**TRATORLAGOS** Massey - Valmet  
Ford - CBT - CASE

Peças para tratores

FONES: (31)  
3771-1946  
3773-5496  
3771-6853  
8757-5496

Av. Doutor Renato Azeredo, 931 - Sete Lagoas (MG)




tempoverde.agr.br

# MELHORES

## CONTAGEM BACTERIANA

### Produtores com melhores CBT - AGOSTO/24

PRODUTOR	PROD. leite/mês	%CBT
Celina Puntel Candiotto de Carvalho	45.400	3.000
Marcelo Candiotto Moreira Carvalho	140.347	3.000
Celso Aparecido de Oliveira	19.471	3.162
Felipe Cesar Viana Oliveira e/ou	5.219	3.162
Eliana Viana Oliveira	3.212	3.162
Sylvio Romero Perez de Carvalho	24.437	3.464
Mauro Antônio Costa de Araújo	742.636	3.464
Maurílio Vaz de Melo	24.526	3.464
Fidéliz Diniz Costa	673	4.000
Maria do Carmo de Oliveira	98.561	4.000
Huguete Emiliene Noronha Guarani	1.038.783	4.000
Mauro Antônio Costa de Araújo	26.276	4.000
Mauro Pereira da Silva	437	5.477
Marinho Mendes da Silva	433	5.477
Rodrigo Nogueira Ferreira	37.065	5.477
Ilacir Pereira de Amorim	81.639	5.916
Maria Elizabeth Cristelli	951	5.916
Milton Antônio Tavares	1.687	6.325
Luiz Antônio Bernardino de Souza	841	6.708
Carlos Maurício Vasconcelos Gonzaga	94.901	6.928
André Luiz dos Anjos Fonseca	1.916	6.928

## CÉLULAS SOMÁTICAS

### Produtores com melhores CCS - AGOSTO/24

PRODUTOR	PROD. leite/mês	%CCSVera
Nelson Oliveira Santos	5.217	63.071
José Manoel de Carvalho	1.087	63.451
Hélio José Duarte	642	69.979
Sylvio Romero Perez de Carvalho	24.437	72.000
Antônio Edésio Martins de Figueiredo	5.907	81.000
Geraldo Magela Ferreira França	1.412	108.995
Luiz Antônio Bernardino de Souza	841	114.564
Siderpa Energética e Agropecuária Ltda	539	114.787
Diniz Gomes Tameirão Filho	2.023	155.000
Carlos Maurício Vasconcelos Gonzaga	94.901	164.675
Rogério de Melo Figueiredo	4.168	168.410
Milton Antônio Tavares	1.687	177.643
Mauro Antônio Costa de Araújo	26.276	182.902
Epamig	34.364	185.221
Geraldo José Duarte de Paula	1.351	199.276
Mauro Antônio Costa de Araújo	742.636	199.424
Huguete Emiliene Noronha Guarani	1.038.783	200.499
Helvécio Marques	1.443	214.000
Celina Puntel Candiotto de Carvalho	45.400	227.455
Marcelo Candiotto Moreira Carvalho	140.347	227.455

## MATÉRIA GORDA

### Produtores com melhores MG - AGOSTO/24

PRODUTOR	PROD. leite/mês	%MG
Mauro de Melo Figueiredo	1.500	4,74
Ilacir Pereira de Amorim	81.639	4,74
Marcelo Azeredo Barbosa	10.679	4,74
Carmélio Portilho Maciel	9.702	4,59
Maria do Carmo de Oliveira	98.561	4,58
Celina Puntel Candiotto Carvalho	45.400	4,51
Marcelo Candiotto Moreira Carvalho	140.347	4,51
José Aroudo de Paula	3.262	4,46
Sérgio França Leão	29.148	4,39
Adilson Guimarães Capanema	65.297	4,39
Vera Lúcia Brandão Costa	10.428	4,39
Antônio Fortunato Martins	883	4,34
Rodrigo Nogueira Ferreira	37.065	4,32
Flávio Lisboa Peres	19.829	4,31
Ivan Leão França	15.223	4,31
Fidéliz Diniz Costa	673	4,30
Olavo Martins Figueiredo	2.814	4,29
Nelito Castro Martins Figueiredo	1.600	4,29
Ednaldo dos Santos Tavares	2.809	4,29
Geraldo Elísio Viana	1.305	4,25

## PROTEÍNA TOTAL

### Produtores com melhores PT - AGOSTO/24

PRODUTOR	PROD. leite/mês	%PT
Espólio de Vera Campolina Marques Ferreira	9.632	3,81
Sérgio França Leão	29.148	3,59
Maria do Carmo de Oliveira	98.561	3,58
Júlio Cesar Duarte de Paula	6.012	3,57
Vera Lúcia Brandão Costa	10.428	3,56
Hélio Pereira de Avelar	6.713	3,55
Espólio de Moacir Ribeiro de Matos	2.086	3,52
Lindomar José Mandu de Oliveira	736	3,52
Olavo Martins Figueiredo	2.814	3,50
Nelito Castro Martins Figueiredo	1.600	3,50
Ilacir Pereira de Amorim	81.639	3,49
Mauro Antônio Costa de Araújo	742.636	3,49
Ernane Gonçalves de Paula	2.518	3,48
Ednaldo dos Santos Tavares	2.809	3,48
José Gomes Silveira	9.554	3,46
Antônio Edésio Martins de Figueiredo	5.907	3,45
Espólio de Geraldo Vazante	1.866	3,45
Consuelo Maria de Oliveira Dutra	2.960	3,45
Arthur Riuller Fernandes de Oliveira	1.326	3,45

**RETIFICA DIESEL SETE**  
SEGURANÇA E ALTA TECNOLOGIA

WWW.RD7.COM.BR  
FONE: (31) 3773-1557

CONAREM

**Creditar**  
Veículos

(31) 3773-3100  
99747-3100

**Financiamento de Veículos  
Serviço de Despachante**

Rua Raquel Teixeira Viana, 173  
Sete Lagoas (MG) - powercas@uai.com.br

ACREDITAMOS EM UM FUTURO COM MAIS

*conhecimento  
saúde  
criatividade  
solidariedade*

*compromisso* COM A  
*educação*

Do 1º ano Ensino Fundamental  
ao 3º ano do Ensino Médio



**ANGLO**  
SETE LAGOAS

31. 3774.7111

/anglosetelagoas

**Não é só ter um cartão  
aceito no mundo todo.  
É ter com quem contar.**

Ana Castela, cantora

Peça seu cartão Sicredi.



Abra sua conta.

SAC - 0800 724 7220 / Deficientes Auditivos ou de Fala - 0800 724 0525 / Ouvidoria - 0800 646 2519

Segurança, praticidade e uma série de vantagens para o seu dia a dia. Ter um Cartão Sicredi é poder fazer suas compras pelo smartphone e organizar a sua vida financeira com as principais carteiras digitais do mercado, além de contar com a segurança dos cartões virtuais em todas as transações online.

Não é só dinheiro.  
É ter com quem contar.



# Adidas dos EUA conheceram a Coopersete e fazendas da região

“O produtor de leite precisa de mais assistência técnica, recursos financeiros e de engajamento maior dos laticínios para alavancar a produtividade”, diagnosticou Nicole Podesta, adida agrícola da Embaixada dos Estados Unidos da América, após conhecer propriedades rurais pelo Brasil e seus sistemas de produção, em vários estados. No final de agosto esteve em Sete Lagoas, juntamente com Carolina Castro, especialista do Departamento de Agricultura dos Estados Unidos da América. Conheceram a Coopersete e visitaram a propriedade de Maurílio Vaz de Melo, em Cachoeira da Prata.

Minas Gerais se destaca como um estado grande produtor de leite. Produzimos muito e exportamos muito pouco. “Minha visita teve o objetivo de conhecer grandes e pequenas propriedades, a cadeia do leite e seus gargalos de produção. Quais são seus desafios? Por que a produção não é maior? E ver a possibili-

dade de um trabalho em conjunto. Identificamos que o produtor mineiro precisa de uma melhor gestão, mais assistência técnica, por iniciativa dos laticínios, e recursos financeiros para desenvolver sua atividade”, salientou Podesta. Nossa produção é alta e a produtividade é baixa

Nas visitas à Coopersete e Fazenda do Salvador, Podesta e Castro estavam acompanhadas de Walisson e Júlio, da equipe técnica da Cooperativa Central de Produtores Rurais (CCPR). Antes, estiveram na sede da CCPR, conhecendo o funcionamento do sistema que envolve e faz a captação de leite de 32 cooperativas singulares.

Na Coopersete, foram recebidas pelos diretores Mauro de Melo Figueiredo e Maurílio Vaz de Melo. Na oportunidade, conheceram parte da história da nossa cooperativa que, juntamente com outras entidades, participou ativamente da fundação da CCPR.



■ Nicole Podesta, Maurílio Vaz, Mauro Figueiredo e Walisson, da da CCPR. Durante a visita, foi apresentada a história da Coopersete que, juntamente com outras entidades, participou da fundação da Central



tempoverde.agr.br

**mármore  
granitos  
ardósias**

**GRANLAGOS  
MARMORARIA**

**(31) 3773-4079  
(31) 3771-3223**

**Rua Equador, 61 - Progresso - Sete Lagoas (MG)**

**Essa digital é única**

**Essa, dá infinitas possibilidades de comunicar**

**digital graph**

*A gente faz o que gosta: esse é o nosso diferencial. Da criação à impressão você deixa que a gente faz pra você.*

Banner, convite, cartão de visita, crachá, cartãoão, impressão colorida em A3, adesivo, adesivo para vitrine, placas, plotter de recorte e impressão de projeto em Auto Cad

(31) 3771-4012 - digital.graph@hotmail.com

## ANIMAIS (Bovinos)

### ■ VACAS NELORE X SIMENTAL

Vendo 20 animais, sendo que 6 estão paridas. Tratar com Pierre. Fone: 31 99851-2993. R\$ 190, a arroba.

### ■ CAVALO REGISTRADO

Vendo cavalo preto registrado. Fascínio da PIL (Herdeiro do Refúgio x Fabulosa Mark). 3 anos e 2 meses. Muito dócil, ainda inteiro. R\$ 6 mil a vista ou 18 x no cartão com juros. Falar com Bernardo Brion. WhatsApp: 31 97138-6366.

## DIVERSOS

■ TRATOR de esteira Caterpillar D4E, ano 1987, com material rodante e eixos novos.

Todo revisado. Pegar e trabalhar. Valor R\$150.000,00 Tratar com Ricardo Vieira. Fone: 31 9119-6691.

■ ROÇADEIRA antiga, já fora de uso. (1 Alfanje). Tratar com Gercy de Sousa (Ótica Simão) em Sete Lagoas. Fone: (31) 3771-2020.

■ CHORUMEIRA, esterqueira de 6000 litros. Valor: R\$ 48.000,00. Contato através do fone: (31) 98436-4069.

■ ADUBO ORGÂNICO. Vendo a granel. R\$ 180 a tonelada. Produto

está muito bom. Tratar com Caio pelo WhatsApp: 31 99815-4530.

■ DMP4 (DESINTEGRADOR) Nogueira – usado – revisado com ciclone e base. Vendo ou troco em gado de corte. R\$ 8.000

Tratar com Alexandre – Fone: 31 99191-3355

■ DMP 2 (DESINTEGRADOR) com ciclone novo. Nunca usado. Vendo ou troco por gado de corte. R\$ 6.000. Tratar com Alexandre – Fone: 31 99191-3355

■ DESINTEGRADOR usado DPM2. Vendo ou troco por gado de corte. R\$ 2.500. Tratar com Alexandre – Fone: 31 99191-3355

■ JOGO DE SOQUETES (CA-CHIMBO) Gedore, usado, de 8 a 332 mm. 6 acessórios. Vendo. Tratar com Alexandre – Fone: 31 99191-3355

■ JOGO DE SOQUETES novo. Gedore – nunca usado. De 10 a 32 mm. Tratar com Alexandre – Fone: 31 99191-3355

■ GRADE NIVELADORA 28 discos. Baldan. Nova – nunca usada. Vendo ou troco por gado de corte. R\$ 23.000. Tratar com Alexandre –

Fone: 31 99191-3355

■ FORRAGEIRA IF C 120 AT 1000 – Área total. Nova - nunca usada. Vendo ou troco por gado de corte. R\$ 76.000. Tratar com Alexandre – Fone: 31 99191-3355

■ FORRAGEIRA IF 90. Usada. 1 linha. Vendo ou troco por gado de corte. R\$ 15.000. Tratar com Alexandre – Fone: 31 99191-3355

■ DISTRIBUIDOR DE CALCÁRIO, gesso, fertilizantes, composto orgânico: cama, esterco bovino. Moelo DCFCO 600. Baldan. Novo, nunca usado. Vendo ou troco por gado de corte. R\$ 56.000. Tratar com Alexandre – Fone: 31 99191-3355

■ DISTRIBUIDOR DE CALCÁRIO, gesso, fertilizante e sementes. Nogueira. Modelo Royal Flonn. Pendular 600. Vendo ou troco por gado de corte. R\$ 9.500. Tratar com Alexandre – Fone: 31 99191-3355

■ ENSILADEIRA PP 47 com 4 facas. Nova, nunca usada. Vendo ou troco por gado de corte. R\$ 8.500. Tratar com Alexandre – Fone: 31 99191-3355

## IMÓVEIS

■ FAZENDA SANTANA DE PIRAPAMA - Próxima 97 km de Sete Lagoas. 41 hectares. 45% em pasto. Topografia ótima. Córrego, casa, casa caseiro, curral, luz. R\$ 5 mil por hectare. Somente compradores. Corretores não ligar. Falar com Robson. Fone: 31 99688-7926 (Não é WhatsApp)

■ CHÁCARA DE mil metros quadrados em Lagoa Bonita, município de Cordisburgo. Tem água da Copasa na porta. Valor: R\$ 60 mil.

Tratar com Diego. Fone: 31 99512-3379.

■ FAZENDA em Baldim. 28,0 ha, à 2 km do asfalto - MG 323. Muita água (ribeirão, nascente, represa e poço artesiano). Pastos formados, capineira, casas, curral simples. Valor: R\$ 890 mil. Tratar com Luiz, pelo fone: (31) 99821-5166.

■ VENDO CHÁCARA de 5.000 m² na região do Caboclo, número 30, em Paraopeba/MG; à 5 km da MG-231. Cercada pela frente com tela; pela esquerda com arame liso e cerca viva; pela direita com muro de alvenaria e muro de placa; e fundo com cerca de arame. Cisterna com 4 metros de água e energia elétrica com 110 e 220v pela Cemig. Mais de 60 pés de frutas produzindo; gramado de 230 m² e reserva ambiental de 400 m². BENFEITORIAS: Casa de 285 m² e área de lazer com 117 m². Aquecedor solar para 600 litros. Cômodo para ferramentas com base para caixa d'água de 5.000 litros. Tratar com Gil. Fone: (31) 98834-8456

## ORDENHADEIRA

■ Ordenhadeira circuito fechado (leite direto no tanque). Acompanha 3 teteiras. Possibilidade de aumentar. Motor forte que pode ser tracionado por um trator na falta de energia elétrica. Limpeza automática. Acompanha 3 medidores de leite. Marca Eurolatte. Aceito trocas. (preferência por gado de corte) Valor R\$ 12.000,00 contato: 99986-0309

## TRATOR

■ TRATOR AGRALE 4.100 com carreta, arado, grade, guincho, roçadeira com pneus dianteiros novos e um reserva, pneus traseiros

seminovos. R\$46.500. Tratar com Ailton. Fone: (31) 99752-8494.

## TANQUES

■ TANQUE ETSCHIED Techno de 650 litros. Tratar com Débora. Fone: 31 99899-5207.

■ TANQUE DE LEITE de 1.600 litros. Vendo através do Fone: 31 99986-1878

■ TANQUE DE LEITE GEA 2.000 LITROS - Tratar com Sérgio. Fone: (31) 99634-5869.

## VEÍCULOS

■ STRADA cabine Endurance simples completa! R\$70.900,00 Toda revisada, 4 pneus novos!!! Só pegar e rodar!!! Pego Troca por Palio 1.0 2013 acima! Tratar com Celso Alves. Fone: (31) 9 9676-3827.

■ CAMINHONETE S10 ano 2014. Único proprietário. Tabela Fipe ou a combinar. Troca por saveiro. Falar com Elísio. Fone: (31) 99851-5062.

## VOLUMOSOS

■ SILAGEM DE MILHO - Vendo. Está próxima de Funilândia. Tratar com Márcio. R\$ 300. Fone: 31 98479-7205

■ SILO. Vendo. Tratar com Eduardo Amorim. Fone: 31 98897-4420.

■ CANA E SILAGEM de milho com sorgo. Vendo, em Carvalho de Almeida. Tratar com Leonardo. Fone: 31 99204-3422.

■ SILAGEM DE SORGO. Vendo. Tratar com Geraldo. Fone: 31 99170-7359

■ SILO de 12 toneladas. Vendo através do Fone: 31 99986-1878

# PROFISSIONAIS QUE PRESTAM SERVIÇOS NA REGIÃO DE SETE LAGOAS

**AGRIMENSOR**  
**WELLINGTON MATOS**  
Rural Mapas  
Topografia e Geotecnologias  
Fone/WhatsApp: (31) 99068-1681

Georreferenciamento de Imóveis Rurais e Urbanos, Topografia, e Loteamentos. Venda e Aluguel de GPS RTK e Drones

**ENGENHEIRO**  
**MARCUS CRISTELLI**  
Vivo: (31) 99910-9975

PROJETOS DE OUTORGA E LICENCIAMENTO AMBIENTAL

**VETERINÁRIO**  
**TÚLIO MÁRCIO**  
Celular: (31) 99986-2969  
Fone: (31) 3773-2835

Assistência técnica na fazenda. Inseminação Artificial. Reprodução de machos (exame andrológico) e fêmeas.

**VETERINÁRIO**  
**Wilton Ribeiro (Nino)**  
Fone: (31) 9-9826-5081

Assistência técnica em fazenda de leite e corte. Na área de reprodução (ultrassom), consulta clínica e cirurgia.

**PENSOU CORTINAS, PENSOU CARNOT**



# Brioquinhos com Doce de Leite

## MODO DE FAZER

**MASSA** - Dissolva em uma vasilha o fermento no açúcar. Em seguida, coloque o restante dos ingredientes pela ordem, lembrando a cada adição de um item, mexer para incorporar. Coloque a farinha previamente misturada ao sal e sove, até que se obtenha uma massa lisa e homogênea. Cubra com um pano ou plástico e deixe que fermente por aproximadamente 40 minutos. Abra a massa em uma superfície enfarinhada em formato retangular

**RECHEIO** - Espalhe o doce de leite SETE com uma colher. Em seguida, espalhe as maçãs, enrole como um rocambole bem apertado e corte em 6 fatias. Disponha uma fatia ao lado da outra em uma assadeira redonda e forrada com papel manteiga.

**COBERTURA** - Pincele o ovo, espalhe o açúcar e deixe fermentar por cerca de 15 minutos.

Para a Finalização; leve ao forno moderado (170°C) por aproximadamente 35 minutos ou até que fiquem bem dourados.



## INGREDIENTES

**MASSA:** 15 gramas de fermento biológico fresco; 50 gramas de açúcar; 75 gramas de manteiga SETE; 1 ovo; 75 ml de leite SETE; 1 colher (chá) de essência de baunilha; 1 colher (chá) de água de flor de laranjeira; 300 gramas de farinha; 1 pitada de sal; **RECHEIO:** 200 gramas de doce de leite SETE; 3 maçãs em cubos pequenos (fuji ou gala); **COBERTURA:** Ovo batido para pincelar; 2 colheres (sopa) de açúcar cristal.

### \$\$\$ BALCÃO DE NEGÓCIOS \$\$\$

QUERO VENDER ( ), COMPRAR ( ):

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

■ VALOR (\$): \_\_\_\_\_

■ TRATAR COM: \_\_\_\_\_

■ FONES: \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_

Os classificados são grátis para os associados da Cooperse (pessoas físicas). Para anunciar preencha o formulário acima e entregue na Diretoria da Cooperse. O texto também podem ser enviado através do e-mail: [marcelo@cooperando.agr.br](mailto:marcelo@cooperando.agr.br). Para sair na próxima edição, que circulará dia 15 (junto com a folha de pagamento da COOPERSE), o anúncio deve chegar até o próximo dia 9. Aqueles que tiverem valores terão preferência para publicação.

**RAILOC**

Andaimes  
Escoramentos  
Máquinas  
3774-1818



Fale com a  
**COOPERSETE**

**ARMAZÉM GERAL 1**

3779-2370

**Compras**

3779-2368  
98634-6513

[compras1@cooperse.com.br](mailto:compras1@cooperse.com.br)

**Compras (FAX)**

3779-2368

**Vestuário**

3779-2374

**Farmácia**

3779-2375 | 3779-2360  
3779-2354 | 3779-2373

**Agrônomos e Veterinários**

3779-2375 | 3779-2385 | 3779-2373

**Vendas e Assistência em Ordenhas**

98634-6511

**Selaria**

3779-2376

**Ração e Insumos**

3779-2378 | 99804-3800  
[racoes@cooperse.com.br](mailto:racoes@cooperse.com.br)

**Vendas**

3779-2369 | 98269-3081  
[vendas@cooperse.com.br](mailto:vendas@cooperse.com.br)

**Contabilidade**

3779-2361 | 3779-2362 | 98634-6510

[contabilidade@cooperse.com.br](mailto:contabilidade@cooperse.com.br)

**Departamento Fiscal**

3779-2363 | 98634-6510  
[fiscal@cooperse.com.br](mailto:fiscal@cooperse.com.br)

**Departamento Pessoal**

3779-2365 | 98634-6510  
[rh@cooperse.com.br](mailto:rh@cooperse.com.br)

**Departamento de Cooperado**

3779-2366 | 3779-2357 | 98634-6510

[cooperado@cooperse.com.br](mailto:cooperado@cooperse.com.br)

**Departamento Jurídico**

3779-2364

[juridico@cooperse.com.br](mailto:juridico@cooperse.com.br)

**Diretoria**

3779-2350 | 8634-6515  
(FAX) 3779-2351

[diretoria@cooperse.com.br](mailto:diretoria@cooperse.com.br)

**Tesouraria**

3779-2356 | 3779-2358 | 98634-6510

[financeiro@cooperse.com.br](mailto:financeiro@cooperse.com.br)

**Laticínio**

3776-2194 | 98269-2899

**Vendas**

3773-2899 | 98525-9310  
[fabrica@cooperse.com.br](mailto:fabrica@cooperse.com.br)

**Posto Combustível**

98634-6511 | 3779-2380  
[t.i@cooperse.com.br](mailto:t.i@cooperse.com.br)

**REVISTA COOPERANDO**

(31) 99901-2327

[marcelo@cooperando.agr.br](mailto:marcelo@cooperando.agr.br)



# LOJA COOPERSETE

**Rações, adubos, sementes, insumos, selaria, vestuário, completa farmácia veterinária, utilidades e diversos outros produtos primeira**

*A loja e armazém da COOPERSETE estão abertos para população de Sete Lagoas e toda região. Todo mundo pode aproveitar as excelentes ofertas!*



**Fone: (31) 3779-2370**  
**Rua Ulisses de Vasconcelos, 23**